**Как переработчикам дикоросов и производителям суперфудов преодолеть нормативные, административные и финансовые барьеры на пути развития отрасли**

Большим плюсом разработки национального проекта Технологическое обеспечение биоэкономики» (далее – НПТЛ Биоэкономика) стало внимательное изучение условий и препятствий для производства и реализации биотехнологической продукции по всей цепочке: начиная от НИОКР и заканчивая обеспечением гарантированного спроса.

Работа над НПТЛ Биоэкономика позволила производителям биотехнологической продукции, во-первых, посмотреть на свои потребности в технологиях и РИД, в сырье и материалах, в оборудовании с точки зрения узких мест при поиске их в России, во-вторых, оценить проблемы в процедурах производства и сбыта, которые могут быть решены с помощью государственной поддержки и снятия регуляторных барьеров.

В ходе разработки программы была составлена матрица, где были оценены следующие ключевые моменты в цепочке производства и реализации биотехнологической продукции:

1. общие социально-экономические условия ведения бизнеса – на предмет их адекватности (налоговая нагрузка, доступность кредитных средств, наличие кадров, нормативные барьеры);
2. научные исследования и трансфер технологий (достаточность проводимых научных исследований, проблемы коммерциализации технологий, разрыв между наукой и бизнесом, доступность научной и опытно-промышленной инфраструктуры);
3. испытания, сертификация готовой продукции – на предмет достаточности и адекватности процедур и сроков вывода на рынок готовой продукции;
4. сырье и материалы, оборудование – на предмет возможности закупок на российском рынке и существующих проблем (например, объемы и предложения российских производителей, причины неконкурентоспособности российской продукции, стимулы к закупкам российского оборудования, сырья и материалов);
5. организация производства (включая доступность энергоресурсов, водных и иных ресурсов, инфраструктуры);
6. сбыт (ограниченность российского рынка, сложности при выходе на экспорт и др.).

На основе этой матрицы в НПТЛ Биоэкономика вошли конкретные предложения по мерам государственной поддержки и по перечню регуляторных барьеров, которые в обязательном порядке должны быть реализованы/сняты для успешной реализации НПТЛ Биоэкономика.

Но биоэкономика не ограничивается только НПТЛ, поэтому и отрасль переработки дикоросов и производства суперфудов должна понять свои возможности и ограничения по всей цепочке, даже если государство не готово быть лидером в создании той матрицы, которая в итоге получилась по итогу разработки НПТЛ.

Если сейчас даже бегло посмотреть на всю цепочку переработки дикоросов и сбыта продукции, то можно констатировать следующие запросы отрасли по каждому из вышеперечисленных блоков:

1. Общеэкономические условия:

- налоговая нагрузка: так и не решен вопрос о снижении до 10% НДС при реализации дикоросов и продукции из них;

- доступность кредитных средств: нет возможности получать дешевые кредиты на закупку дикоросов у населения по аналогии с тем, как финансируется посевная в сельском хозяйстве;

- кадры: здесь большую роль играет возможность самозанятым собирать и продавать дикоросы, но вот квалифицированных специалистов в сфере науки, а также технологов-переработчиков не хватает и нет никаких стимулов для того, чтобы их стало больше;

- регуляторные условия: по-прежнему отсутствуют особенности регулирования сбора разных видов дикоросов, нет никакой специфики в процедурах и сроках заключения договоров аренды лесных участков для сбора дикоросов, нет иных оснований для организации сбора дикоросов (без договора аренды), нет запрета для населения собирать дикоросы на арендованных лесных участках.

1. Трансфер технологий: нет специфических исследований в этой сфере, хотя запрос есть, нет иногда даже стандартов для проведения каких-то исследований.
2. Испытания, сертификация, регистрация готовой продукции: не обозначены продуктовые границы отрасли, описанные через ОКВЭД и ОКПД, есть проблемы стандартизации, прежде всего, в целях борьбы с контрафактом и некачественной продукцией (здесь очень важно специфическое регулирование для природных продуктов, а также для специфической продукции, которую сейчас всю относят к категории «БАД» независимо от особенностей производства, которое не будет таким обременительным, как регистрация лекарственных средств, но и при этом будет защищать добросовестного производителя и потребителя).
3. Сырье и материалы, оборудование: проблемы сырья и материалов – это все те проблемы, которые выше обозначены как общеэкономические условия, также зачастую нет качественных российских аналогов.
4. Организация производства: есть сложности в создании инфраструктуры (заготовительные пункты, временные дороги), сложности с логистикой;
5. Сбыт: недостаточно мер поддержки сбыта, в том числе экспортной поддержки. В настоящее время государство может компенсировать, например, расходы на транспортировку на экспорт или сертификацию за рубежом, но нет никакого доверенность агентства, которое за доступные деньги оказывало бы непосредственно услуги по получению сертификации.

В этих условиях отрасль должна осознать свой запрос и возможности кооперации, так как переработка дикоросов и производство суперфудов – это не рынок нескольких крупных игроков (например, как в нефтегазовом секторе) и не рынок государственных закупок (как в случае с лекарствами), поэтому отрасль должна консолидироваться, очертить свои продуктовые рамки, описать существующие проблемы и дать предложения по их решению и после этого выходить на государство с четкой оценкой конкретных эффектов от внедрения всех предложенных мер, и с четкой матрицей предложений.